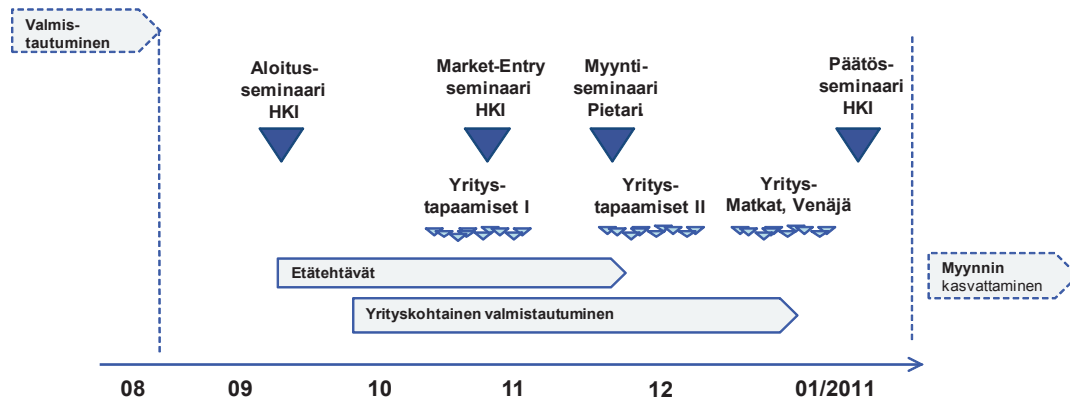


Myynnin ja myyntikanavien tehokas kehittäminen Venäjällä 2010 vientiohjelma

Tuloksia Venäjän myynnissä Uudenmaan ELY-keskuksen, EU:n ja Excedean yhteisellä ohjelmalla!

Ohjelman tavoite on kasvattaa Venäjän markkinoille suuntautuvien pk-yritysten ymmärrystä Venäjän markkinoista ja antaa konkreettisia työkaluja ja kontakteja myynnin aloittamiseen Venäjällä. Ohjelman jälkeen yrityksillä on hyvät valmiudet itsenäisesti aloittaa ja/tai lisätä myyntiä Venäjällä. Riippumatta siitä, toimitko pienen vai keski-suuren yrityksen johdossa tai yrityksenne toimialasta,

edistää tämä ohjelma varmasti myyntiä Venäjällä. Ohjelma on suunnattu Uudenmaan alueen pk-yrityksille, jotka toimivat jo Venäjällä ja haluavat kehittää myyntikanaviaan ja yrityksille, jotka ovat kiinnostuneet avaamaan myyntiä Venäjälle. Mukaan otetaan vain 10 yritystä ilmoittautumisjärjestyksessä, joten kannattaa ilmoittautua pikimmiten!



Valmennusohjelman sisältö

- 1. Aloitusseminaari (Helsinki)** Kaksipäiväisen aloitusseminaarin tavoitteena on saada peruskatsaus markkinoihin ja saada vahva tuntuma markkinoinnin prioriteetteihin Venäjällä.
- 2. Market entry Seminaari (Helsinki)** Kaksipäiväisen market entry seminaarin aiheina ovat kohdeyritysten tunnistaminen ja valitseminen, venäläinen verkostoituminen, neuvottelut ja yritysesittelyt.
- 3. Yrityskohtaiset konsultointitapaamiset (Uusimaa)** Yksipäiväisen, yrityskohtaisen konsultoinnin aiheina mm. myyntipresentaatio, kotisivut, myynnin pääviestit ja Venäjän toiminnan resursointi
- 4. Myynti-seminaari (Pietari)** Aiheina mm: tehokas myyntiprosessi Venäjällä, sopimukset, maksupolitiikka, tullit yms.

Hinta

Valmennusohjelman hinta on 1600€ (alv 0%). Sisältäen matkakustannukset Venäjälle. Alv-osuutta ei veloiteta. Hintaan sisältyy lähiopetus, valmennusmateriaali, yrityskohtaiset konsultointipäivät ja markkinatutkimusmatkat. Kokonaiskustannuksista suurimman osan maksaa EU:n rahasto, joten yritys saa rahoilleen todellista vastinetta.

Hakeminen ja lisätiedot

Valmennusohjelmaan haetaan 31.8.2010 mennessä osoitteessa

<http://ely.combo.fi/fi/ELYkeskukset/uudenmaanely/Ajankohtaista/tapahtumat>

Aloitusseminaari alkaa 12.9.2010. Ohjelman toteuttamisesta vastaa konsulttiyhtiö Excedea. Excedea on johtava Venäjään ja Itä-Eurooppaan erikoistunut liikkeenjohdon konsulttiyhtiö. Excedean kansainvälistymispalveluita ovat käyttäneet mm. 14 suomalaisen pörssifirman johtoryhmät, sijoitusyhtiöt sekä kymmenet PK-yritykset.

Lisätietoja valmennuksesta antavat:

Joonas Turkama
Puh. +358405187111
joonas.turkama@excedea.com
www.excedea.com

excedea
strategy - investment - growth



Elinkeino-, liikenne- ja
ympäristökeskus
www.ely-keskus.fi



Euroopan unioni
Euroopan sosiaalirahasto

Vipuvoimaa
EU:lta
2007-2013